

Adm. Direktør

- med netværk i industrien/medicobranchen

Med reference til bestyrelsesformanden driver du en vækstrejse, der inden for den kommende strategiperiode skal løfte omsætning og indtjening markant. Succesen skaber du gennem et kontinuerligt fokus på videreudvikling af organisationen og kulturen i virksomheden.

Du står i spidsen for en teknisk stærk organisation, der udvikler og implementerer løsninger, der automatiserer kundernes produktion og øger deres indtjening. Virksomhedens kunder er primært i industrien og medicobranchen. Som direktør er du helt naturligt tæt på driften og projekterne.

Eksempler på konkrete ansvarsområder/arbejdsopgaver:

- Ansvarlig for drift, udvikling og resultater
- Stå i spidsen for og drive den kommercielle udvikling og vækst
- Etablere stærke kunderelationer på strategisk niveau hos kunderne
- Udvikle og opbygge serviceforretningen
- Deltage i konkrete kundemøder/salgprocesser nationalt og internationalt

Vi forventer, at du har erfaring fra en direktørstilling i en international vækstvirksomhed meget gerne med erfaring/kendskab til automation. Du har tidligere drevet en vækstrejse med stort fokus på omsætning og bundlinje i en industriel og projektorienteret virksomhed. Du skaber overblik i stor kompleksitet - og enkle løsninger.

Som kandidat forventer vi, at du har:

- erfaring med at drive international salgs- og markedsudvikling
- solid erfaring fra en virksomhed, der primært fokuserer på projektsalg
- haft det fulde P&L ansvar for virksomheden
- stærke kommunikationsfærdigheder
- international salgserfaring på C-Level i danske/internationale koncerner
- haft fokus på salg til industrien og medicobranchen
- en videregående uddannelse gerne på kandidatniveau

I denne stilling skal du forvente en rejseaktivitet på ca. 50-70 overnatninger årligt.

Ansøgning

Søg stillingen som Adm. direktør via linket i denne annonce. Har du behov for yderligere information, kan du kontakte Morten Anker Blirup fra Humain på +45 40258221. Alle ansøgninger behandles med fuld fortrolighed og diskretion.

Vores klient udvikler og leverer automationsløsninger til nationale og internationale koncerner i industrien og medicobranchen. Løsningerne kan ofte være meget komplekse med et højt detaljeniveau. Virksomheden er en meget kompetent samarbejdspartner, der ofte er med til at udfordre og videreudvikle kundernes nuværende arbejdsgange. Løsningen er kendetegnet ved en høj ROI for kunderne. Virksomheden er beliggende i omegnen af Herning og Viborg.