

# Salgschef

## - med et solidt netværk i byggebranchen

Med reference til virksomhedens CEO får du ansvaret for at udvikle og udbygge markedspositionen på Sjælland. Du bliver en del af en organisation, hvor der er store frihedsgrader til at skabe resultater, og hvor du selv har ansvaret for at skabe resultaterne.

I tæt samarbejde med dine kolleger sikrer du en succesfuld overdragelse fra salgsfunktionen og til den udførende afdeling, og baner dermed vejen for en god kundeoplevelse.

### Eksempler på ansvarsområder og arbejdsopgaver:

- Udvikle tætte kunderelationer
- Sikre en kontinuerlig pipeline af opgaver
- Gennemføre opsøgende salgsaktiviteter
- Indgå og forhandle kundekontrakter
- Prioritere tilbudssager i relation til ressourcer
- Løbende opfølgning på mål/resultater med afdelingerne
- Udarbejde og gennemføre handlingsplaner i forhold til strategien
- Løbende rapportering til CEO

Som salgschef går du forrest med et højt drive, hvor du proaktivt sætter retning og får tingene til at ske. Du møder andre med et positivt sind, hvor du ser muligheder og finder vejene til de rigtige løsninger. Du er ambitiøs i forhold til at opnå dine resultater, og arbejder målrettet og struktureret med dine salgsplaner.

Din arbejdsstil er kendetegnet ved struktur, planlægning og et konstant fokus på de relevante detaljer, der sikrer den gode kvalitet i samarbejdet - internt og eksternt.

### Vi forventer, at du:

- har erfaring fra en lignende stilling i byggebranchen
- har udviklet og vækstet et markedsområde i byggebranchen
- har en grundlæggende erfaring med økonomi og forretningsystemer
- er kommunikerende og kontaktskabende
- er løsningsorienteret når du møder udfordringer
- er god til at samarbejde
- har et stærkt netværk og et godt navn i byggebranchen

Stillingen er for dig, der ønsker en synlig nøgleposition i en virksomhed, der har en meget synlig markedsposition og med sine løsninger bidrager markant i den grønne omstilling.

### Ansøgning

Søg stillingen Salgschef via linket i annoncen, ansøgninger behandles løbende. Har du behov for yderligere information, kan du kontakte Morten Anker Blirup på 40258221. Alle henvendelser behandles med fortrolighed.

*Vores klient er en virksomhed i byggebranchen, der med deres ydelser gør en markant forskel for et mindre CO2 aftryk og en grønnere fremtid. Virksomheden udvikler og leverer skræddersyede løsninger og er kendt for at sikre kunderne kvalitative løsninger på et højt niveau. Virksomheden er en meget betydende/ledende aktør og er med til at sætte retningen inden for deres del af byggebranchen. Virksomheden er velkonsolideret, vækstorienteret og arbejder inden for flere forretningsområder. Stillingen har base syd for København.*